

网络世界

评论



本报记者 张彤

zhang_tong@cnw.com.cn

全球化带来新需求

在当前全球经济逐渐回暖的背景下，安全、灵活和节约成本成为客户构建网络通信平台首要考虑的因素。

相对于IPLC (国际专线)，VPLS通信成本更低。而相对于传统的MPLS VPN服务，VPLS则具有更高的安全性和灵活性，这就形成了其特有的生存空间。第一线安莱创办人及行政总裁文立告诉记者：“对于专线网络来说，虽然在固定的带宽范围内没有竞争，但用的不好也一样会有问题，比如太多的非法流量会对应用造成延迟。但是对于VPLS与MPLS VPN来说，由于是分享带宽，所以价格会更便宜。关键是VPLS可以更加灵活



网络世界 (10-07-12)

地控制带宽分配。” 第一线安莱的 VPLS (Virtual Private LAN Service, 虚拟专用局域网服务) 刚刚宣布高调进入中国市场。文立介绍说, 该公司以前只做国外客户, 因为中国公司当时的规模比较小, 只有那些跨国公司才有这样的需求, 而现在很多本土公司的规模已经可以和外资企业竞争, 甚至走出国门。在这样的全球化过程中, 第一线安莱今后会越来越多地考虑到中国本土企业的网络通信需求, 特别是对安全性要求高的用户 (如金融行业) 和拥有众多分支机构的企业。

VPLS 网络支持任何第三层协议, 网内路由通过用户自主控制, 这就避免了企业内部 IP 地址的泄露, 从而使数据的安全性得到保障。这种服务优势, 受到对安全性要求极高的金融行业用户的广泛青睐。此外, VPLS 还具有灵活的带宽选择, 能按用户需求, 提供 1M 到 100M 之间……, 方便客户实现实时串流或电视广播等应用。

零售业、物流业、制造业一直以来是 VPLS 最为关注的三个产业。但是随着全球经济的复苏和全球化进程的不断推进, 也许为数众多的中小企业将为这一传统技术提供新的契机! (更多内容详见: <http://www.cnw.com.cn/P/2652>) 